



FARM PLUS

MAGAZINE

EDITIE 2-2025



**ALLES DRAAIT OM
EEN GOED NETWERK**

**AFSCHEID VAN
DIRECTEUR
ANTOON VAN VUGT**

**OPEN DAG
18 JUNI 2025
INNOVEREN EN RENDEREN!**

EEN GROTE PLUS IN DE AGRARISCHE SECTOR



4



8



10



20

COLOFON

Dit is een uitgave van FarmPlus en wordt kosteloos verspreid onder de leden, klanten en personeel van de coöperatie. Het magazine geeft een inkijk in wat de coöperatie drijft en kijkt vooruit naar de toekomst.

Concept en realisatie: Yerin Koekkoek, Jean-Paul Mulder

Vormgeving: Pim Huijgens – Page & Poster Graphics

Redactie: Conny van Gaans, Yerin Koekkoek

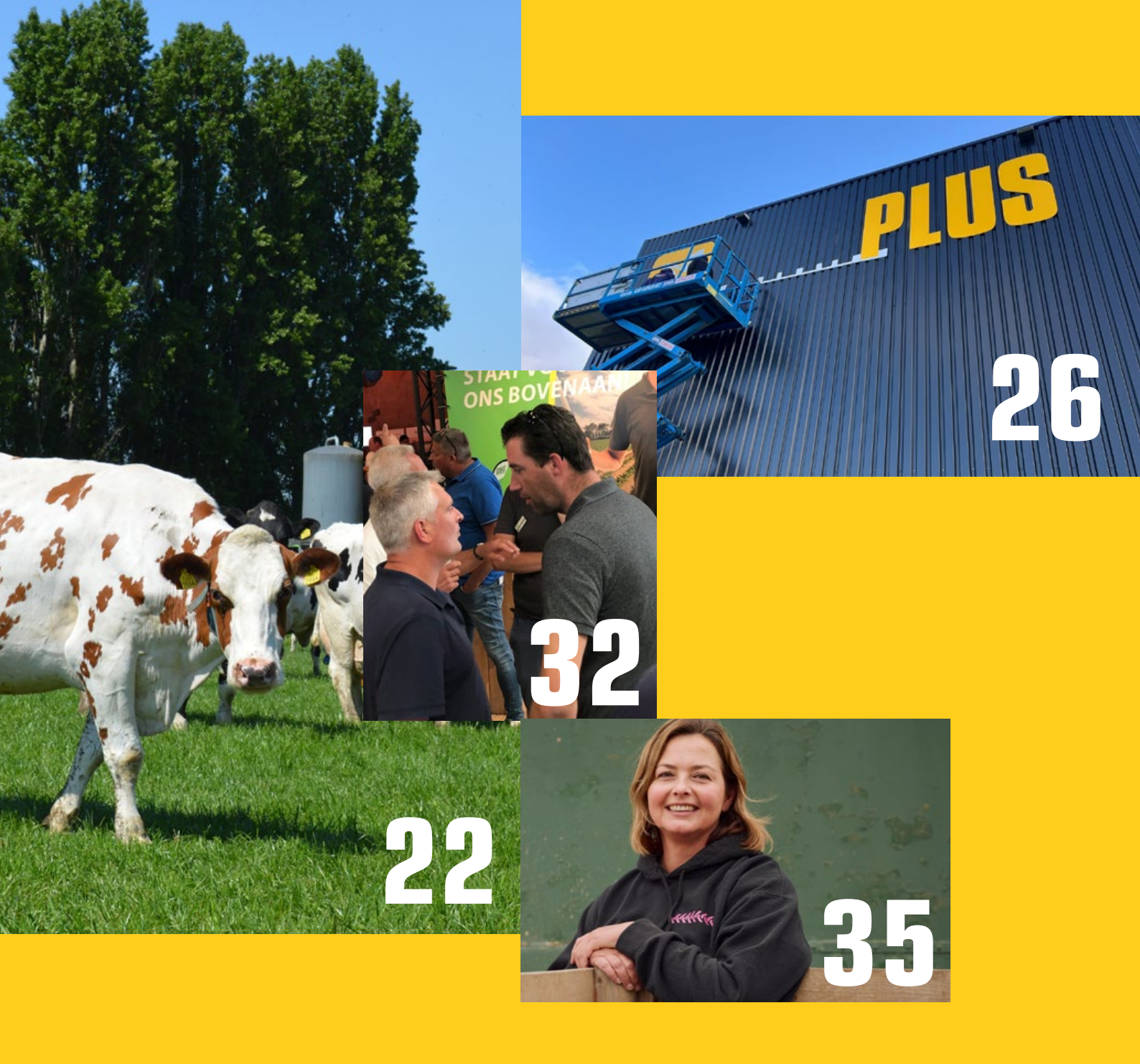
Productie & Art Direction: Jean-Paul Mulder

Eindredactie: Ko Francke

Fotografie: Nick Franken, Roy Verweij, Riemke Kranendonk en beeldbank coöperatie

Druk: Antilope De Bie Printing, Duffel (B)

Rechten: © 2025. Alle rechten voorbehouden. Niets uit deze uitgave mag zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van FarmPlus verveelvoudigd en/of openbaar gemaakt worden. Dit magazine is met de grootst mogelijke zorgvuldigheid samengesteld. FarmPlus is niet aansprakelijk voor schade als gevolg van eventuele onjuistheden en/of onvolledigheden in deze uitgave.



Voorwoord Dik Kruijthof	4
Alles draait om een goed netwerk	6
Aardappelteelt	8
De week van Leonard Vos	10
Gewasbeschermingsmiddelen	12
Antoon en Ann	14
Risicobeheersing Fruit	18
Insectenscanner	20
Nedertarwe	21

Kalverenopfok	22
Wikkelfolie	24
Integratie Noord en Zuid	26
Uw groene vakwinkel	28
Campagnes FarmPlus	30
Open dag	32
Puzzel	34
Column van Trudy	35

INHOUD



VOORWOORD

DIK KRUIJTHOF

Zo nu en dan mag ik het voorwoord schrijven voor ons magazine. In maart 2022 schreef ik dit voor het laatst. In dat voorwoord veel aandacht voor het Nederlands en Europees beleid met betrekking tot mest en mestverwaarding. Een dossier waarin zowel de plantaardige als de dierlijke sector veel voor elkaar kunnen betekenen.

Nu drie jaar later is er op dat gebied nauwelijks iets nieuws te melden. Ongetwijfeld wordt er door velen achter de schermen hard gewerkt aan dit dossier, maar op het boerenerv is daar nog niets van te merken. Ook andere dossiers zitten muurvast, ik ga u er niet mee vermoeien in dit voorwoord. Laten we ons vooral bezig houden met onze eigen coöperatie, daar is gelukkig wel nieuws te melden.

Coöperatie FarmPlus is alweer ruim een jaar geleden officieel "gelanceerd". Sindsdien is er heel veel werk verzet. Niet altijd even zichtbaar voor de buitenwereld, overigens. Sowieso zijn we zeer voorzichtig met het doorvoeren van veranderingen. "Veranderingen" mogen nooit een doel op zich zijn.

Een verandering waar we niet aan konden ontkomen voor de voormalige leden van voorheen CAV De Wieringermeer, was een andere governance structuur; het zogenaamde RvC+ model. In dit model ligt de zeggenschap bij de ledenraad en heeft diezelfde ledenraad een deel van de taken gedelegeerd aan de RvC. De voorzitter van de RvC is tevens technisch voorzitter van de ledenraad. Deze "brugfunctie" moet ervoor zorgen dat ledenraad en RvC altijd kunnen beschikken over dezelfde informatie. Ook is ervoor gekozen om de rol van de vice-voorzitter van de RvC zwaarder te maken. Jan Mantel pakt deze rol heel goed op en samen met de commissarissen en ledenraadsleden uit "Noord" geven zij veel noodzakelijke input, in zowel de ledenraad als de RvC van FarmPlus.

Nu we feitelijk één jaar operationeel zijn als FarmPlus, durven we ook alweer wat verder vooruit te gaan kijken en na te gaan denken aan de herijking van onze strategie. Gelukkig liepen de strategieën van CAV De Wieringermeer en CZAV niet ver uitéén, maar toch goed om in 2025 die herijking op te pakken.

Zo'n herijking van een strategie is natuurlijk veel makkelijker als overheden en wereldleiders enigszins voorspelbaar gedrag vertonen en zouden inzetten op stabiliteit en duidelijkheid. Hierop wachten is echter tijdsverspilling, dat kunnen we ons niet veroorloven.

Voorspelbaar en bekend is wel dat er in 2025 een moment aan zal gaan breken dat onze huidige algemeen directeur Antoon van Vugt zijn twintigjarig dienstverband zal beëindigen vanwege zijn naderende pensioen. Officieel eindigt zijn dienstverband op 1 juli 2025. Verderop in dit magazine zal hier uitgebreid aandacht aan worden geschonken.

Namens de medewerkers, leden, ledenraad, RvC en mijzelf wil ik alvast Antoon, en ook zijn vrouw Wilma, enorm bedanken voor zijn tomeloze inzet voor onze coöperatie FarmPlus. Persoonlijk heb ik al die jaren zeer prettig met Antoon samengewerkt, naast een vakman is hij ook een fijne persoonlijkheid.

Onze nieuwe algemeen directeur, Ann Vandecruys is op 1 mei 2025 begonnen. Officieel neemt ze het stokje over op 1 juli 2025 van Antoon. Uiteraard wordt Ann verderop in dit magazine aan u voorgesteld, bij deze wens ik Ann alle succes in haar nieuwe functie. Ze mag trouwens meteen beginnen met een mooie klus; de herijking van de strategie van FarmPlus!

Dik Kruijthoff

tekst: CONNY VAN GAANS
fotografie: RIEMKE KRANENDONK

ALLES DRAAIT OM EEN GOED NETWERK

HET GEHEIM VAN DE BOER

Langdurige samenwerking en het onderhouden van relaties staan centraal bij Fa. P.N. Slagter uit Andijk. Naast de teelt van 200 hectare bloemkool verkoopt het bedrijf ook bloemkool voor vijf andere bedrijven. Deze vindt zijn weg naar groentesnijderijen, supermarkten of exporteurs.

Zo levert het bedrijf wekelijks 35.000 kleine bloemkooltjes voor verspakketten van Curry Madras. Ton Slagter heeft het bedrijf samen met twee broers eind vorig jaar overgedragen aan vijf kinderen, maar is nog vaak op het bedrijf te vinden. Daarnaast is hij bestuurslid akkerbouw en vollegrondsgroente bij LTO Nederland en lid van de raad van commissarissen bij FarmPlus. Samen met Pé Slagter en Nico van Langen van FarmPlus bekijkt hij actuele ontwikkelingen in de teelt.

Bemesting

Het bedrijf blijft innoveren in de teelt en maakt hierbij gebruik van de kennis die FarmPlus biedt. Nico: "FarmPlus heeft als taak om oplossingen te vinden voor knelpunten waar onze telers tegenaan lopen. De 20% stikstofreductie is daarbij een uitdaging. Tijdens de Bloemkool-Broccoli Contactdag afgelopen januari is een systeem voor bemesting gedemonstreerd waarbij alleen meststof wordt toegediend op de plek waar het plantje wortelt.

In samenwerking met Crop Consult werken we aan een realtime insecten-scanner. Daarmee kunnen we, in combinatie met kortwerkende middelen, toch goede resultaten behalen.

Dit systeem wordt dit jaar getest. Ook kan met het gebruik van Extend, een microkoolstof als toevoeging aan de meststof, ongeveer 10% op de stikstof bespaard worden."

Insectenscanner

Nico vervolgt: "Een ander probleem binnen de bloemkool- en broccoli-teelt is de koolgalmug. Langwerkende systemische middelen verdwijnen. In samenwerking met Crop Consult werken we aan een realtime insectenscanner (zie ook pagina 20). Daarmee kunnen we, in combinatie met kortwerkende middelen, toch goede resultaten behalen." Ton: "Wij proberen als bedrijf zo milieuvriendelijk mogelijk te werken. Tot half juni hoeven we geen insecticiden te gebruiken voor bloemkool."





Pé vult aan: "Het is bovendien belangrijk dat er op het juiste moment van de dag wordt gespoten. Ook daar is winst te behalen."

Bodembinder

"We hebben ook een eigen bodembinder ontwikkeld," vervolgt Nico. "Dit middel voorkomt dat gewasbeschermingsmiddelen in- of afspoelen, waardoor residu niet meer in het slootwater terechtkomt. We verwachten binnen drie maanden toelating te krijgen. Met dit middel hopen we dat middelen zoals Springbok, Stomp en Butisan S beschikbaar kunnen blijven."

Persoonlijk contact

Ton: "Ik zie dat veel bedrijven moeite hebben om mee te bewegen met

alle ontwikkelingen. Het is goed dat FarmPlus zich inzet voor knelpunten, maar telers hebben ook een eigen verantwoordelijkheid." Pé vult aan: "Zij zijn verantwoordelijk voor het juiste gebruik en de juiste spuittechniek van toegestane gewasbeschermingsmiddelen." Ton: "FarmPlus is door de fusie een groter bedrijf geworden. Daarom is het extra belangrijk dat teeltspecialisten persoonlijk contact blijven onderhouden met klanten. Elk bedrijf en elke persoon heeft behoefte aan binding. Wij hebben in de loop der jaren een mooi bedrijf opgebouwd, en denken goed na over hoe we dingen aanpakken." "En we blijven met elkaar communiceren," vult Pé aan. "Daar hoort ook een goede samenwerking met de teeltadviseur van FarmPlus bij." ■

**We hebben
ook een eigen
bodembinder
ontwikkeld.**

DE BELANGRIJKSTE PIJLERS VOOR DE AARDAPPELTEELT

Het telen van aardappelen is dynamisch en kent veel uitdagingen. Er zijn veel factoren die de groei en ontwikkeling van de plant beïnvloeden. Daniel Westerbeke, teeltadviseur in de akkerbouw in regio Midden/Zuid Nederland, met een sterke interesse in bodem en bodemvruchtbaarheid, legt uit welke aandachtsvelden het belangrijkste zijn in de aardappelteelt. Dit is namelijk een belangrijke teelt in het bouwplan en moet sterk bijdragen aan het rendement. En door veel aandacht te geven aan alle factoren van de teelt, kun je de kwaliteit en de opbrengst verhogen.

Bodemvruchtbaarheid en groenbemesters

"Aardappelteelt begint al het jaar ervoor, hiervan is de inzaai van een goede groenbemester de basis. Kies bijvoorbeeld een mengsel met vlinderbloemige erin, om ook stikstof te binden." Daniel werkt graag met Viterra Raps en Solarigol, deze passen ook in een gereduceerde grondbewerking of NKG. Hoe je je bouwplan inricht, heeft ook veel invloed: een ruime rotatie, teelt van rustgewassen en een positieve organische stofbalans. Dat kan door de teelt van veel groenbemesters, door stro te hakselen en ook door de inzet van vaste mest of bodemverbeteraars.

Bemesting in aardappelen

Een heel belangrijk onderdeel is de bemesting in aardappelen. Door te zorgen voor een goed bemestingsplan, weet je altijd waar je aan toe bent. De basis hiervan vormt de inzet van organische mest. Een goede samenstelling en het toedienen onder de juiste omstandigheden luistert dan ook erg nauw. Doordat we met NV gebieden en dus krappere bemestingsnormen te maken hebben, is een efficiënte inzet van stikstof heel belangrijk. Als je start met een bodemonmonster, kun je meten hoeveel beschikbare stikstof in de bodem aanwezig is. Daarnaast meet je dan ook andere elementen zoals calcium, kalium, zwavel, magnesium en borium.



Door te zorgen voor een goed bemestingsplan, weet je altijd waar je aan toe bent.

Hier kan je dan heel specifiek de bemesting op inzetten. Calcium zorgt hierbij voor sterkere celwanden, terwijl kali zorgt voor het transport van vocht, waarbij de plant weerbaarder is onder droge omstandigheden. Magnesium zorgt voor de vorming van bladgroen wat de groei bevordert en borium heeft ook invloed op de interne knolkwaliteit. Daniel geeft aan: "inzet van de bijmestmonitor of plantsap-analyse geeft een goed beeld. Hier kun je dan ook bijsturen op de juiste elementen en meststoffen." Door de planten van de juiste sporenelementen te voorzien worden deze ook weerbaarder tegen ziekten en plagen.

Ziekte beheersing en plantweerbaarheid

De laatste jaren zien we helaas toenemende Phytophthora druk, met name door resistentie ontwikkeling. Daarvoor is een uitgebreide aanpak noodzakelijk: combineren, alterneren en zorgen dat er verschillende werkzame stoffen worden ingezet. "De inzet van een BOS-systeem is daarbij cruciaal voor een goede timing," aldus Daniel. Ook de weersomstandigheden in combinatie met groei, gewasontwikkeling en de keuze van de specifieke middelen zorgen voor een goede bescherming. Daniel geeft nog een laatste tip: "Maak een uitgebreid bodem- en bemestingsplan. En blijf het gewas monitoren, ga kijken in het veld. Dan kun je eventueel ook snel schakelen en bijsturen!" ■



AARDAPPELEN RECEPT:

EEN OVERHEERLIJKE AARDAPPELGRATIN!

Voor alle boeren en gezinnen die met aardappelen aan de slag zijn en voor iedereen die van heerlijk eten houdt volgt hier een aardappelrecept. Voor dit recept heb je de volgende ingrediënten nodig, pas uiteraard de hoeveelheden aan elkaar aan:

Aardappels, 1 kg
(half) kookroom, verpakking van 250 ml
(half) slagroom, verpakking van 250 ml
Knoflook, 4 teentjes
Kaas, naar smaak
Zout en peper naar smaak

Snij de aardappels in hele dunne plakjes of gebruik hiervoor een mandoline. Leg deze vervolgens in een ruime ovenschaal neer. Hierna verdeel je de kookroom en slagroom eroverheen, zorg dat het overal goed verspreid zit. Dan is het de beurt aan de knoflook, pers deze boven de aardappelen uit en verdeel deze goed.

Tot slot kun je zout, peper en kaas naar smaak toevoegen. Doe de ovenschaal in een voorverwarmde oven op 180 graden voor 30 minuten.

Eet smakelijk!





tekst: YERIN KOEKKOEK
fotografie: ROY VERWEIJ

DE WEEK VAN LEONARD VOS

Elke editie van het FarmPlus magazine gaan we langs een FarmPlus medewerker om te horen wat er nou écht speelt binnen het bedrijf. Zo zijn we deze keer langs Leonard Vos gegaan, bedrijfsleider granen en meststoffen in Zuidwest-Nederland. Hij neemt ons mee in een werkweek en er wordt extra aandacht besteed aan de graanoogst en de zaaitarwe campagne die binnenkort weer om de hoek komt kijken.

▼ MAANDAG

"De werkweek begint meestal rond een uur of 7 op de vestiging in Middelburg, waar ik om kwart voor zeven al start. Ik heb ongeveer 14 locaties onder mijn hoede. Bij deze locaties ben ik verantwoordelijk voor de medewerkers en de opslag en bewerking van meststoffen, granen, zaden en peulvruchten. De vestigingen variëren in omvang van een graanplaat tot de DC's Wemeldinge, Axel en Middelburg. De vestiging Middelburg is gespecialiseerd in de op- en overslag van kunstmeststoffen en beschikt over een big bag installatie met een capaciteit van 60 ton per uur. Totaal gaat er in Middelburg persen de 35 en 40 kt product in en uit. Tijdens de graanoogst ontvangen we hier ca. 10 ton tarwe die, als de kwaliteit bij ontvangst het toelaat, gelijk in het schip vertrekt naar de eindbestemming. Iedereen heeft wel eens vragen, daarom maak ik regelmatig rondes langs alle locaties. Deze bezoeken variëren van een controleronde van een graanplaat en weegbrug tot een persoonlijk gesprek met een collega. Daarbij is veel aandacht voor veiligheid, kwaliteit, arbo en milieu (VKAM), regelgeving die we maatschappelijk heel belangrijk zijn gaan vinden en in de praktijk nog wel eens lastig zijn. Gelukkig heb ik een hoop goede mensen die mij hier uitstekend bij ondersteunen."

"Na een ochtend op de locatie Middelburg te zijn geweest, is het tijd om naar een andere locatie te gaan.

Zoals bijvoorbeeld Axel of Waterlandkerkje, vestigingen waar veel bonen worden ontvangen en dat vraagt altijd om extra aandacht in verband met behoud van kwaliteit. En voor je het weet, zeker met al dat reizen, is er alweer een dag voorbij."

▼ DINSDAG

"Vandaag is het een dag die op kantoor in Wemeldinge start. Vaak staan ochtenden toch wel in het teken van dagelijkse kantoorbezigheden. Zo ben ik vandaag alleen maar bezig met e-mails bijwerken, mensen bellen en vergaderingen. Als bedrijfsleider is er veel wat moet gebeuren en vooral moet worden besproken. In de middag ga ik naar de loodsen in Wemeldinge, om zo de graanopslag en kwaliteit van het graan te inspecteren. Tijdens dit rondje wordt ook de planning voor de scheepsverladingen besproken met de voorman."

We zijn ook al bezig met ons voorbereiden op de zaaitarwe campagne.

▼ WOENSDAG

"Na een aantal vergaderingen deze ochtend te hebben gehad staat er vandaag kwaliteitsbeheer op de planning. Een belangrijk onderdeel wat altijd wel terugkomt. Natuurlijk komen er, zoals vandaag, wel eens ad hoc dingen tussendoor, zoals het beantwoorden van mails of vragen van collega's. Toch blijft er genoeg tijd over om eens goed naar een

aantal processen te kunnen kijken en plannen te maken voor de toekomst. Zo komen we toch weer uit bij de graanoogst en de zaaitarwe campagne, waarbij kwaliteit en een goede en duidelijke prognose maken essentieel is."

▼ DONDERDAG

"Het is belangrijk om als bedrijfsleider goed op de hoogte te zijn wat er allemaal speelt op verschillende locaties. Daar hoort natuurlijk ook het aansturen van mensen en processen bij en deze dag ben ik dan ook veelal onderweg naar meerdere FarmPlus locaties in Zuidwest Nederland. Dit keer gaat de reis naar Sirjansland om met een aannemer het onderhoud op te nemen. Naast het reguliere werk vinden er ook veel gesprekken plaats met de collega's, om te kijken waar eventuele knelpunten zitten en hoe we daar samen zo efficiënt mogelijk oplossingen voor kunnen vinden."

▼ VRIJDAG

"De laatste dag van de week ben ik, naast mijn mailbox bijwerken, in de ochtend ook bezig om plannings voor de productie en opslag van meststoffen in big bags, de graanoogst en zaaigraancampagne in het F&O systeem vast te leggen. Er moeten belangrijke zaken zoals veiligheidseisen worden verwerkt en uitgezocht en de vrijdagochtend is het ideale moment hiervoor, omdat het dan het rustigst op de zaak is. Toch is het zo dat je ongemerkt al gauw erg lang met de plannings bezig bent. Vooral het werven van tijdelijke krachten voor de oogst en de zaaigraan campagne vragen veel tijd. Na een korte pauze is het tijd om weer naar verschillende loodsen te gaan en alvast plannen te maken voor de week erop."

We zijn nu al bezig met de voorbereidingen van de zaaitarwe campagne die van augustus tot ongeveer halverwege oktober loopt.



De zaaitarwe campagne

We zijn nu al bezig met de voorbereidingen van de zaaitarwe campagne die van augustus tot ongeveer halverwege oktober loopt. Nu ligt er vooral een focus op het werven van nieuw (tijdelijk) personeel, maar ook de machines krijgen een extra onderhoudsbeurt, zijn we bezig met het bestellen van ontsmettingsmiddelen en doen we extra controles op de locaties. Dit om ervoor te zorgen dat wanneer het graan in augustus geleverd wordt, we er vol tegenaan kunnen gaan! Om in die periode goed te kunnen werken gaan we aan de slag in ploegendiensten, waarbij de juiste planning én prognose essentieel zijn. Naast de ontvangst en het schonen van de tarwe en gerst,

moet deze ook worden gekeurd en uiteraard moet alles ook weer worden opgezakt. Het grootste gedeelte is 1e vermeerdering, hetgeen wat we uitzaaien en wat uiteindelijk bedoeld is voor de uitzaai van consumptie, daarnaast hebben we ook nog basis-zaad en een klein deel pre-basis zaad.

Er wordt ook gekeken naar de ontsmettingsmiddelen die we hierbij kunnen gebruiken. Momenteel is chemische behandeling nog toegestaan en maken we op een veilige manier gebruik van de toegestane producten. In de toekomst gaat dit er wellicht anders uitzien; er is grote zorg dat er geen goede ontsmettingsmiddelen overblijven. Er zullen

Als FarmPlus zijn we continue bezig om na te denken over deze belangrijke veranderingen in het veld en hoe wij, net als onze telers, hier het beste op in kunnen spelen.

nieuwe middelen die niet chemisch zijn komen, waarvan we de goede verwachtingen nog moeten ervaren. Als FarmPlus zijn we continue bezig om na te denken over deze belangrijke veranderingen in het veld en hoe wij, net als onze telers, hier het beste op in kunnen spelen.

Wat we ook doen om onze telers goed te ondersteunen is ervoor zorgen dat de vijf of zes grootste rassen op voorraad zijn. De andere speciale rassen zijn op bestelling leverbaar. Het is daarom erg handig als telers vroegtijdig bestellen, waardoor wij ook vroegtijdig kunnen uitleveren. Onze telers nemen dan hun bestelling enkele weken zelf op voorraad, en daar staat een korting tegenover. Wat ook handig is, is dat onze telers hierdoor alle vrijheid hebben om te zaaien wanneer ze willen en op het moment dat het ze beste uitkomt. Al met al gaan we er met z'n allen weer een goed seizoen van maken en zorgen we samen voor optimale resultaten. We zien de bestellingen met belangstelling tegemoet! ■



tekst: MARCO VAN SOESBERGEN
fotografie: ROY VERWEIJ



INTEGRATED CROP MANAGEMENT **GEWASBESCHERMINGS MIDDELEN**

Het gebruik van middelen om gewassen te beschermen tegen ziekten en plagen is al erg oud. Vanaf het gebruik van de bordeauxse pap is er vanaf de jaren 50 in de vorige eeuw een enorme ontwikkeling geweest in nieuwe producten om gewassen te beschermen tegen ziekten en plagen.

Vanaf deze periode heeft ook de onkruidbestrijding met behulp van chemie een grote vlucht genomen. Naast de beschermende en bestrijdende eigenschappen krijgen sinds de jaren negentig ook de andere effecten van de producten steeds nadrukkelijker de aandacht. Te denken valt hierbij aan met name de impact op het milieu, gezondheid en biodiversiteit. De registratie eisen hebben zich als gevolg hiervan steeds verder aangepast, waardoor het steeds moeilijker wordt om nieuwe producten te registreren.

Daarnaast vallen in hoog tempo toelatingen van bestaande producten weg. In 2022 waren er nog circa 450 actieve stoffen geregistreerd in Europa en in 2025 zijn dat er nog circa 300. Kortom in drie jaar tijd is een derde van het aantal actieve stoffen van de markt verdwenen.

Deze lijn zal zich de komende jaren voortzetten wellicht wel met een iets minder scherpe daling. Daarnaast is het aandeel van reguliere actieve stoffen van ruim 80% gedaald naar 58%. Dit betekent dat het aandeel laag-risicostoffen verdubbeld is van 14 naar 31% en het aantal basisstoffen eveneens verdubbeld is van 5 naar 11%. Circa 40% van de nu toegelaten actieve stoffen staat derhalve geregistreerd als laag-risico of als basisstof.

Al vele jaren doen wij en onze leveranciers onderzoek naar de effectiviteit van deze producten, lage risico stoffen en basisstoffen. In de

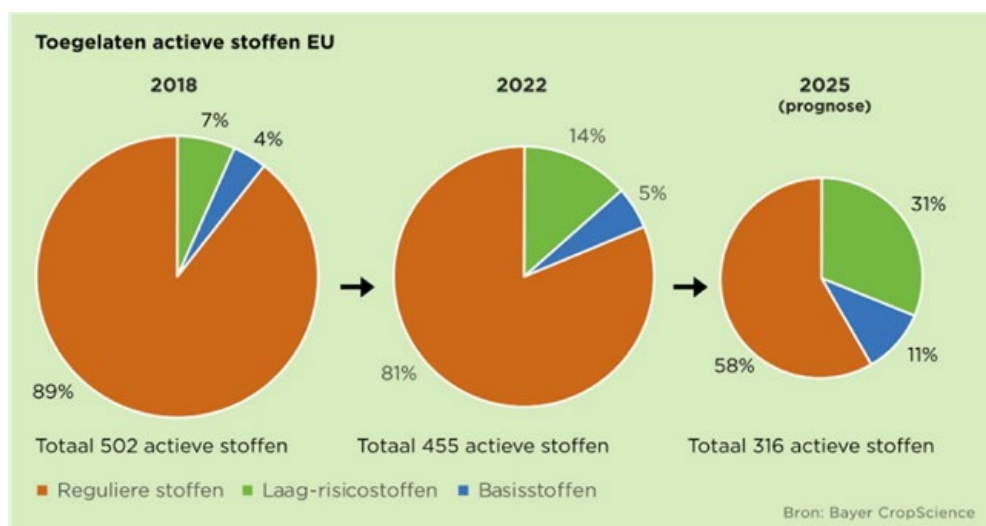


kleinere sectoren zoals de bloembollen waar het aantal reguliere stoffen al sneller is gedaald is al veel ervaring opgedaan met deze producten in bijvoorbeeld botrytis en fusarium beheersing, maar ook in aaltjesbeheersing. Bekendere producten in dit segment zijn onder andere Sere-nade en Nemguard. Proefresultaten met deze producten laten zien dat de effectiviteit gemiddeld ongeveer 70% is van het verwachte resultaat met de reguliere stoffen. Introductie komt daarom vaak pas op gang bij stimulering vanuit de keten waar teeltrisico en rendement richting gevend zijn of bij wegval van de reguliere stoffen en wordt steeds sterker slechts een mogelijk onderdeel van de oplossing van een knelpunt. De laatste jaren komt dit proces steeds nadrukkelijker op gang en wordt omarmt onder de term ICM (Integrated Cropmanagement). Waarbij in het verleden knelpunt in uien (b.v.

aaltjes) en oplossing (Vydate) vaak samen opgingen, vraagt nu de oplossing een andere benadering die vaak ook over een langere termijn een invulling krijgt en vaak grilliger wordt wat betreft zekerheid van resultaat. In dit specifieke voorbeeld komen in de oplossing voor: bouwplan, groenbemesters, biostimulanten, startmeststoffen, grondbewerking, zaaidatum en laag-risico of basisstoffen. Het vinden van oplossingen voor alle knelpunten wordt zo steeds complexer en vraagt om veel kennis.

Nieuwe producten en met name de 'groene' producten ontwikkeld uit levende organismen vragen vaak ook om specifieke toepassing om de slagingskans te verhogen. Gewas-beschermingsmiddelen, zowel uit reguliere als uit de 'groene' hoek blijven belangrijk als onderdeel van de teeltsystemen, maar dit belang zal de komende jaren gaan dalen. De verwachting is dat dit belang vanaf 2030 zal stabiliseren en in de tussentijd zullen teeltwijzen met onder andere nieuwe genetica in samenwerking met technieken als spotsprays, onkruid- en zaairobots en selectiesystemen een enorme vlucht nemen.

Onze adviseurs houden zich over deze ontwikkelingen goed op de hoogte, onder andere door interne seminars met mensen vanuit onderzoek en toelevering. ■





HET VERTREK VAN **ANTOON** EN DE KOMST VAN **ANN**

Antoon van Vugt is een man die staat voor het boerenbelang. Al 44 jaar werkzaam in het vak zit hij overduidelijk goed op zijn plek. Een plek die nu wordt overgenomen door Ann Vandecruys. Ze heeft een missie om boeren te ontzorgen en hierin een faciliterende factor te bieden en daarmee is ze ontzettend enthousiast om aan dit mooie avontuur te beginnen. Met toevallig veel overlappings met de carrière van Antoon, van opgroeien op een boerderij tot voorheen bij hetzelfde bedrijf te hebben gewerkt, heb je twee mensen die vol passie voor hun vak gaan. Antoon en Ann leggen zelf uit waar hun passie vandaan komt, hoe dit de afgelopen jaren de drijfveer was van Antoon en hoe het Ann verder gaat helpen om samen mét alle boeren te zorgen voor een prettige en efficiënte samenwerking.



“DANKBAARHEID DAT IK DIT VOOR BOEREN HEB KUNNEN DOEN”

“Ik heb 44 jaar voor boeren mogen werken. Waar ik ooit begonnen ben als adviseur en echt de boer op ging, was dit een hele waardevolle tijd voor mij. Door mee te denken en te werken sta je dichtbij en ervaar je het vak op een hele andere, intensieve manier. Ik heb hier heel veel plezier en ook baat van gehad tijdens de rest van mijn loopbaan. Zowel tijdens mijn tijd bij VanderHave/Advanta als bij de Cooperatie Limagrain en uiteraard bij het voormalige CZAV. Toen ik destijds eenmaal gekozen was als directeur van CZAV heb ik heel prettig samengewerkt met mijn voorganger Bram Bierens en voormalig voorzitter van de ledenraad, Johan Klompe, die mij alle kneepjes van het coöperatie-vak hebben geleerd. Maar de gehele directie, de ledenraad, jongerenraad, toezichthouders, collega's en natuurlijk de boeren hebben mij veel geleerd in de 20 jaar dat ik voor dit prachtige bedrijf heb mogen werken. Uiteraard hoop ik ook dat Ann met net zoveel plezier als ik zal starten aan haar FarmPlus tijd. Wij als FarmPlus zijn dan ook ontzettend trots op Ann als opvolgster. Met een betere man/vrouw verhouding en een jonger wordende directie, mede door de benoeming van Jurriaan Visser als commercieel directeur Noord, gaan er allerlei deuren voor haar open.”

Van CZAV tot FarmPlus

“Toen ik 20 jaar geleden begon bij het toenmalige CZAV was het al een zeer efficiënte coöperatie. Er waren lopende samenwerkingsverbanden, maar toch hing er een grote verandering in de lucht: wat is de volgende fase? Na veel wikken en wegen, in overleg met alle partijen zoals de ledenraad en toezichthouders, is er destijds gekozen voor een netwerkstrategie. Aan de hand van deze strategie gingen we de bestaande samenwerkingen intensiever gebruiken en nieuwe samenwerkingen aan in Nederland en België. Eén van de dingen die hieruit

voortgekomen is, is Cropsolutions. Door kennis en inkoop te koppelen met allerlei bedrijven die actief zijn binnen de sector, creëren we meer mogelijkheden voor onze boeren. Hieruit is het FarmPlus wat we nu kennen voortgekomen. Als directeur heb ik veel advies hierover mogen geven en ook heb ik mee kunnen werken aan de plannen. Maar uiteindelijk hebben onze boeren, aan de hand van de ledenraad en toezichthouders, gekozen voor de fusie die tot FarmPlus heeft geleid.”

Alles voor de boer

“Boerenbedrijven worden steeds groter en daarmee ook meer logistiek gedreven. Wat bij mij altijd bovenaan heeft gestaan is het boerenbelang. Het is heel prettig om te merken dat iedereen binnen FarmPlus er zo over denkt. Want wat niet vergeten moet worden, is dat er binnen de coöperatie waar boeren inspraak in hebben, ook een bedrijf zit. Binnen dit bedrijf werken meer dan 350 mensen die bezig zijn voor de boer, om boerenbedrijven draaiende te houden, te ondersteunen en te helpen innoveren. Iedereen met zijn of haar eigen expertise, allemaal in dienst voor de boer. Het is een collectief belang, van buitendienst tot logistiek, alles moet

kloppen.” “Daarom is ledenbinding ook zo belangrijk. Als je lid bent van FarmPlus ben je ook betrokken bij de club. Dit gevoel heb ik tijdens mijn periode als directeur altijd in mijn achterhoofd gehouden. Ondanks dat we groter werden en in steeds meer regio's actief zijn, heb ik het altijd belangrijk gevonden om het regionaal te houden, waarbij er aandacht is voor het persoonlijke én het algemene belang van de boer.”

Dankbaar voor de seizoenen

“Mijn allerfijnste herinnering aan het werken bij FarmPlus moet toch wel het meemaken van de seizoenen zijn. Het enthousiasme dat je elk voorjaar weer hoort van de boeren wanneer het tijd is om te gaan beginnen op het land werkt aanstekelijk. Het is echt die passie, waardoor ik altijd graag naar de graanoogst kom kijken. Iets wat ik, zelfs als ik hier niet meer werk, toch graag blijf doen. Maar ook in de wintermaanden krijg je het echte collectieve gevoel. Alle bijeenkomsten, waarbij leden en adviseurs samenkomen, om te werken aan het nieuwe teeltseizoen blijft iets moois.”

“Ik hoop ook dat Ann dit gaat meemaken, de vreugde die hoort bij alle teeltseizoenen. Het bedrijf gaat door en Ann krijgt net als de telers te maken met wat er in de wereld gaat gebeuren. Ik hoop dat Ann haar eigen weg gaat vinden, gaat kijken wat er gebeurt en durft door te pakken wanneer het nodig is. Maar ik heb, net als de rest van FarmPlus, alle vertrouwen in haar. Want ook zij zet zich voor de volle 100% in voor het boerenbelang.”

“Ik ben ontzettend dankbaar dat ik dit mee heb mogen maken. Het geeft me veel voldoening dat ik dit werk heb mogen doen voor zoveel boeren. Ook ben ik dankbaar voor alle leden, toezichthouders, andere directieleden en collega's voor al het vertrouwen in mij. Ook mag ik mijn thuisbasis, met mijn lieve vrouw en kinderen, niet vergeten, die altijd in zowel de rustige als zware tijden achter mij hebben gestaan. Maar toch ook alle afnemers, leveranciers, telers en bedrijven met wie ik een zeer prettige samenwerking heb gehad. Aan iedereen, bedankt!” ■

Door mee te denken en te werken sta je dichtbij en ervaar je het vak op een hele andere, intensieve manier.

Antoon van Vugt



"Als Belgische van oorsprong boerendochter ben ik al mijn hele leven vertrouwd met de boerenstiel. Het is een omgeving waar ik mij thuis voel en wat mij altijd al gedreven heeft. De landbouwsector is echt wat bij mij past en ik ben dan ook zeer blij dat ik mijn professionele overstap van DLF naar FarmPlus heb mogen maken. De coöperatieve gedachtegang ligt me erg nauw aan het hart. FarmPlus is dan ook wel de mooiste coöperatie van Nederland en een prachtbedrijf om voor te mogen gaan werken."

Boeren ontzorgen

"Er zijn vandaag heel veel uitdagingen in de landbouw en schaalvergroting maakt dat het belangrijk is als boer om te kunnen rekenen op betrouwbare ketenspelers die vooruitdenken in oplossingen. Het is dan ook de rol bij uitstek als FarmPlus om boeren hierin te ontzorgen. Hierin wil ik graag een faciliterende rol spelen, samen met mijn nieuwe collega's."

Netwerken

"Maar voordat ik mee ga denken met allerlei nieuwe zaken is het eerst tijd om de organisatie en iedereen beter te leren kennen. Dat is wel mijn nummer één prioriteit. Het beeld wat ik heb van FarmPlus is dat het allemaal hartstikke aardige en gemotiveerde mensen zijn die het allerbeste met de boeren en de teelt voor hebben. Ik vind het ook belangrijk om met iedereen in contact te komen en te kijken wat er nou écht speelt. Daarom ga ik, zeker in mijn inwerkperiode in mei en juni, graag in gesprek met de collega's, maar hierbij ga ik ook zeker niet de telers vergeten. Ik vind het oogstseizoen ontzettend mooi en zou het daarom enorm fijn vinden om ook op die manier alle betrokkenen bij FarmPlus te leren kennen."

"Antoon en ik zijn al enige tijd bezig met een goede inwerkperiode. We hebben veel raakvlakken, zowel op professioneel als persoonlijk gebied, waardoor ik zeker weet dat we hier een groot succes van gaan maken. In deze periode heb ik de tijd om me met alle plezier in te lezen, mensen te ontmoeten en het bedrijf van dichtbij te leren kennen. Vanaf 1 juli zal ik dan mijn eigen weg inslaan,

"VOL ENTHOUSIASME NAAR DE TOEKOMST"

De coöperatieve gedachtegang ligt me erg nauw aan het hart.

maar uiteraard niet alleen. Samen met de andere leden van de directie, medewerkers en uiteraard de ledenraad, RvC, jongerenraad en alle andere partijen gaan we dit samen doen."

"Deze samenwerking zal verder voortborduren op de al bestaande netwerkstrategie. Als je in een coöperatie zit heb je al veel samenwerkingsverbanden en mogelijkheden. Om relevant te kunnen blijven moet je hierin zeker blijven investeren. Door deze manier van werken zal er ook goede continuïteit zijn wanneer Antoon vertrekt en ik het stokje overneem. Ik kijk er dan ook echt naar uit om samen naar de toekomst te kijken en toe te werken."

Met enthousiasme naar de toekomst

"Mijn eerste maanden zullen echt gaan om kennismaking. Naast iedereen op het hoofdkantoor in Wemeldinge wil ik ook graag alle andere locaties gaan bezoeken. Doordat Antoon de eerste 2 maanden nog in functie is, heb ik alle tijd om zo kennis te kunnen maken met iedereen. Van Assenede tot Wieringerwerf: ik wil iedereen ontmoeten om zo een goede samenwerking aan te gaan. Daarom kan ik ook niet wachten op de Open Dag van 18 juni in Colijnsplaat. Vanuit mijn vroegere rol bij de DLF ben ik al vaak naar de, toen nog CZAV, Open Dag geweest. Vanaf nu zal dat vanuit de organiserende kant zijn. Ook die dag zal voor mij het ideale moment zijn om zowel collega's als onze boeren te leren kennen. Net als de afscheids- kennismaking-receptie op 27 juni, waarvoor alle leden uiteraard uitgenodigd zijn. Ik heb onwijs veel zin in dit avontuur en ik weet zeker dat we er samen iets moois van kunnen maken!" ■

Ik vind het oogstseizoen ontzettend mooi en zou het daarom enorm fijn vinden om ook op die manier alle betrokkenen bij FarmPlus te leren kennen.

Ann Vandecruys





tekst: YERIN KOEKKOEK

fotografie: RIEMKE KRANENDONK

RISICOBEBEHEERSING IN DE FRUITTEELT

Martijn Vogelaar (52), eigenaar van Vogelaar Fruitcultures en Fruvo B.V. weet als geen ander wat er speelt in de fruitteeltsector.

Als oud-commissaris binnen CZAV, waar hij 12 jaar heeft meegedraaid en met ruim 160 hectare boomgaard met voornamelijk peren en appels, is Martijn altijd bezig om met slimme technieken voor de beste kwaliteit te zorgen.

Bedrijfsvoering

"Het belangrijkste ras wat we voeren is het perenras Conference, maar ook rassen zoals Xenia, het appelras Morgana en de zomerappel Delcorf zijn veel terug te vinden op onze percelen. Een gedeelte van onze peren wordt ook biologisch geteeld. Naast het kweken van deze fruitsoorten, zorgt Fruvo ook voor de afzet. Zo zorgen we ervoor dat het product gekoeld is, gesorteerd en verpakt wordt. Hiervoor zijn uiteraard veel medewerkers nodig. Waarvoor we

dan ook ruim 160 seizoensmedewerkers in dienst hebben, die bij ons ook tijdelijke huisvesting kunnen krijgen. Toch is het een probleem om voldoende arbeidskrachten te vinden. Het plukseizoen duurt ongeveer 8 weken, maar vooral in de wintermaanden die volledig in het teken staan van snoeien is het soms lastig om aan goed personeel te komen. Vandaar dat we zitten te denken aan een nieuw teeltsysteem."

Nieuw teeltsysteem

"Dit nieuwe teeltsysteem staat nog wel in de kinderschoenen. Het is belangrijk om continuïteit te behouden in de oogst en kwaliteit van de producten. Maar één van de belangrijkste doelen zal zijn om zoveel mogelijk te mechaniseren. Hierdoor kunnen we eenvoudiger werken en ons voorbereiden op de toekomst waarin eventuele robotisering een grotere plaats gaat krijgen in de fruitteelt. Het is belangrijk om uniform te

werken en te zorgen dat de kwaliteit en kwantiteit van de producten gewaarborgd blijven."

"We zitten te denken aan een 2D systeem. We willen hiervoor een slanke haag gebruiken, vergelijkbaar met een leiboom. We willen dan verschillende etages boven elkaar creëren die dan ook mechanisch te snoeien zijn en in de toekomst ook mechanisch te oogsten. De mechanisatie zal voornamelijk beginnen in de winter, in het snoeiseizoen. Het is de bedoeling dat we het dusdanig inrichten dat je al ruim 90% van het snoeiwerk gedaan kan hebben door in één werkgang de boom in de juiste vorm te snoeien. Hierdoor wordt het overige snoeiwerk ook eenvoudiger en zijn er minder mensen nodig. Dit zal ook een groot deel van de problemen oplossen met betrekking tot het gebrek aan arbeid en kennis van (nieuw) personeel. Het ligt heel erg aan de rassen die je teelt of dit

We zitten te denken aan een nieuw teeltsysteem.

WEERSINVLOEDEN

"Wat ook belangrijk is om zo stabiel en efficiënt mogelijk te blijven, in zowel het huidige als in een eventueel nieuw teeltsysteem, is het beperken van weersinvloeden. Hagelnetten kan hier een goede optie zijn, niet alleen voor het voorkomen van hagelschade maar ook voor het voorkomen van zonnebrand, vorstschade en windschade. Hagelnetten creëren ook een microklimaat, temperatuurschommelingen en UV-straling worden afgevlakt, wat de kwaliteit van het fruit ook ten goede komt. Ik heb gekozen voor hagelnetten in plaats van een hagelverzekering omdat je weliswaar financiële compensatie krijgt met zo'n verzekering, maar de leveringszekerheid voor de afnemers is veel belangrijker om elk jaar uniform product te kunnen leveren. Op twee percelen staan hagelnetten in het zogenoemde vlaknetsysteem. Ideaal omdat hier gewoon met

de drie-rijer spuit gereden kan worden, maar ook is het hagelnet sneller te sluiten wanneer hij op deze manier geplaatst is. We hebben dit jaar bijvoorbeeld 7 hectare in 2 dagen gedicht. De netten blijven dicht totdat het fruit er helemaal af is, dit verschilt uiteraard per ras. Dus vanaf de bloei tot aan het einde van de fruitoogst, ongeveer in oktober, staan de netten uit over het perceel. Wij hebben zelf een grijs hagelnet. Deze zit qua doorlating van UV tussen het witte en het zwarte net in. Het zwarte net past niet binnen ons teeltsysteem, mede doordat het zoveel lichtreductie geeft dat het te donker wordt voor de knopaanleg. Witte netten gaan qua duurzaamheid weer minder lang mee. Hoe snel een hagelnetsysteem terugverdiend is? Dat is afhankelijk of en wanneer het hagelt, maar dat kan al in één jaar zijn!"



systeem haalbaar gaat zijn. Ook moeten we nog verder gaan kijken hoe we dit zo efficiënt en geleidelijk mogelijk kunnen implementeren. Het is echt nog een idee voor in de toekomst, waar we langzaam naartoe aan het werken zijn. Ook het plukken en snoeien met een robot komt steeds dichterbij met allerlei nieuwe zelflerende technieken."

Biologisch

"We zijn ook bezig met biologische teelt. We merken dat veel klanten in het buitenland vragen naar biologisch geteeld fruit. Je merkt duidelijk dat deze teelt heel anders gaat. Het is beter voor het milieu, de toepassing van gewasbeschermingsmiddelen is uiteraard ook anders. Er zijn

Eén van de belangrijkste doelen is om zoveel mogelijk te mechaniseren.

hulpmiddelen, machines, die in de biologische teelt gebruikt worden om onkruid weg te halen. Aan de ene kant ben je bezig om de producten te telen met minder middelen, maar tegelijkertijd tast je wel de bodemkwaliteit aan door de hoeveelheid plastic die hierin verwerkt is. Dat is een lastige kwestie, want het resultaat is vaak wel, door de soorten middelen en producten die wél toegestaan zijn, dat bepaalde ziektes en schadelijke insecten minder voorkomen. Al met al is de productie wel lager, omdat je bij de biologische teelt verder uit elkaar moet planten."

"In het nieuwe teeltsysteem zoals wij deze voor ogen hebben zijn we hier ook mee bezig. In het buitenland zie je vaak dat biologische teelt tussen

de 'gangbare' teelt geplant wordt. Hierdoor heb je minder kans dat bepaalde ziektes worden verspreid en voorkom je ook meer kruisbesmetting met andere percelen, ook van collega-boeren."

"We doen ervaring op met het verzamelen van data en het noteren van resultaten. We weten niet wat de toekomst gaat brengen, zeker rondom gewasbeschermingsmiddelen en wordt precisiespuiten iets waar we misschien wel naartoe moeten. Daarom zijn we nu al aan het kijken hoe we dit, gezamenlijk met mechanisatie, het beste kunnen gaan aanpakken. Want ik ben trots op mijn vak en de fruitteelt." ■

DE INSECTENSCANNER: VAN IDEE TOT REALISATIE

Door de afname van langwerkende insecticiden ontstond bij Nico van Langen (teeltadviseur FarmPlus) enkele jaren geleden het idee om een insectenscanner te laten ontwikkelen. Via een van zijn klanten kwam hij in contact met Cornelis Knops van Crop Consult uit Oude-Tonge. Dit bedrijf adviseert telers en richt zich op groei en bemesting. Samen met een relatie van Cornelis is er een realtime insectenscanner ontwikkeld, waarmee spuitwerk effectiever kan worden uitgevoerd.

Met behulp van AI

Nico: "De systemische, langwerkende middelen verdwijnen. Daardoor is er minder buffertijd. Bij kortwerkende middelen is het belangrijk de vluchten van plaaginsecten goed in kaart te brengen, zodat je direct kunt ingrijpen. Cornelis had een contact uit de ruimtevaartsector die met AI werkt. Daarmee werd beeldherkenning mogelijk, zodat op termijn elk plaaginsect herkend kan worden – zoals koolgalmug, trips, luis of bonenvlieg. De gegevens worden realtime naar de smartphone verzonden. Zo kunnen we insectenvluchten nauwkeurig volgen en op het juiste moment spuiten. Zo kunnen we het maximale rendement halen uit laag risicomiddelen of kort werkende chemische middelen."

Computer met beeldherkenning

Cor van der Sluis werkt bij Crop Consult als mede-ontwikkelaar aan

de insectenscanner. Het bedrijf voert veldmetingen uit van gewasgroei, vocht en het mineralengehalte in bodem en gewas. De verkregen data worden verwerkt in een eigen computerprogramma. Doel is het stikstofgehalte in de bodem enkele weken vooruit te kunnen voorspellen, om zo een hogere opbrengst te realiseren. Cor: "Bij de insectenscanner starten we met herkenning van trips en luizen. Het prototype is getest. De scanner werkt met een plakval die op zelf te bepalen momenten 90 graden roteert. Een hoge resolutiecamera maakt beelden van

Zo kunnen we insectenvluchten nauwkeurig volgen en op het juiste moment spuiten.

Nico van Langen

de plakval en stuurt deze door naar een computer met beeldherkenning. Daarmee worden aantallen en soorten insecten automatisch gedetermineerd."

Dezelfde kant van de kar

Nico: "Ik vind het waardevol om samen te werken met andere ketenpartners. Iedereen heeft zijn eigen expertise. Alleen samen los je problemen op. Door open kaart te spelen, kom je het verst." Cor vult aan: "Uiteindelijk trekken we allemaal aan dezelfde kant van de kar. Iedereen wil dat de teelt overeind blijft, en daar zoeken we samen oplossingen voor. We hopen voor de herfst de eerste meetgegevens binnen te hebben." FarmPlus heeft mee geïnvesteerd in de ontwikkeling van het apparaat en brengt het op de markt, zowel voor koop als huur. De insectenscanner is geschikt voor alle teelten. ■



tekst: YERIN KOEKKOEK
fotografie: NICK FRANKEN / KOOPMANS

NEDERTARWE OPTIMALE SAMENWERKING IN DE KETEN

Duurzaam, smaakvol en eerlijk: de echte Hollandse tarwe van Nedertarwe. Om dit concept te realiseren hebben FarmPlus en Koopmans de handen ineengeslagen. Het belangrijkste doel van Nedertarwe is dan ook om brood te bakken dat gemaakt is van 100% Nederlandse tarwe. De vier pijlers van Nedertarwe zorgen ervoor dat er voor de consumenten op een (h)eerlijke manier tarwe wordt geproduceerd.

DE VIER PIJLERS ZIJN:

• Bijzonder Hollands.

Al het graan dat gebruikt wordt voor dit speciale meel komt volledig van Nederlandse bodem en wordt, aan de hand van strikte richtlijnen, duurzaam geteeld door gecertificeerde boeren.

• Bijzonder smaakvol.

Uiteraard is het brood dat gemaakt is van Nedertarwe bijzonder lekker en smaakvol. Ook door zo min mogelijk gebruik te maken van zout, krijg je een echt stevige bite, die iedereen kan waarderen.

• Bijzonder eerlijk.

Het is wel duidelijk: al het brood is van Nederlandse bodem en wordt direct van boer naar collecteur, via de molenaar en de meester Boulanger naar een bakker bij jou in de buurt gestuurd. Zo is meteen duidelijk hoe dit brood tot stand is gekomen.

• Bijzonder duurzaam.

Uiteraard is duurzaamheid belangrijk en zo zijn we ook binnen FarmPlus met dit thema bezig. Dit uit zich bijvoorbeeld in deze samenwerking met Koopmans. Dit bereiken we door te letten op onder andere de bodemkwaliteit en de biodiversiteit en door de akkerranden te voorzien van bloemranden.

Op een
duurzame
wijze
van tarwe
tot brood.



FarmPlus draagt bij aan de verbinding tussen boer en consument en tussen stad en platteland. Ook geven we advies en besteden we aandacht aan bijvoorbeeld de wens tot inzet van minder gewasbeschermingsmiddelen. Als FarmPlus geven we teeltadvies, collecteren we de tarwe van onze telers en conditioneren het tijdens het bewaar seizoen. Al met al is Nedertarwe een concept waarbij onze FarmPlus-telers een belangrijke rol spelen in de keten en zij ontvangen een premie op de prijs voor de extra inspanningen. Deze keten zorgt ervoor dat de tarwe van het land naar Koopmans gaat en zo komt deze weer bij een bakker terecht die er een meesterwerk van maakt. Samen kan er dus gezorgd worden voor brood waar iedereen profijt van heeft! ■

VAN KALF TOT MELKKOE KALVEROPFOK IN SIRJANSLAND

Op een zomerse dag begin mei ben ik op bezoek bij familie Vollebregt te Sirjansland. De koeien zijn sinds een paar dagen in de wei, nadat de eerste snede op 18 april is binnengehaald. Matthijs en Eefje zijn sinds de overname van het melkveebedrijf in Sirjansland op 1 oktober vorig jaar druk met alle voorkomende werkzaamheden op de boerderij. Hun vrolijke zoon, die op het moment van het bezoek bijna één jaar is, komt graag mee naar buiten.

Het bedrijf is gestart met 70 melkkoeien en 20 stuks jongvee en 10 kalveren. Door aankoop van melkvee van een ander bedrijf uit de regio is het aantal in korte tijd gegroeid naar 110 melkkoeien. Er is extra veel aandacht voor de kalveren, want door allerlei omstandigheden is er weinig jongvee en momenteel is er ook nog een hoog vervangingspercentage van de melkkoeien. Probleemloze kalveren met weinig zorgen geeft extra arbeidsplezier. In dit artikel wordt met een aantal vragen verder beschreven hoe een geslaagde

kalveropfok tot stand komt. Hoe doen jullie de verzorging? Matthijs voert en controleert iedere ochtend, Eefje doet dit in de middag en de avond. Hierbij controleren ze mest, ademhaling en de ogen; staan ze fel of diep/glazig. Wanneer de dieren blijven liggen in het stro en niet naar het voerhek of de speenemmer komen, dan is er vaak iets aan de hand. Een snelle diagnose en aanpak bij gezondheidsproblemen is cruciaal voor vlot herstel én voorkoming van verdere overdracht op andere kalveren.

Hoe wordt er gevoerd?

De jongere dieren worden tot tien weken driemaal daags gevoerd, waarbij de nadruk ligt op beperkte hoeveelheid afgestemd op de grootte van het kalf. Doel is vlotte vitale kalveren. Matthijs en Eefje ervaren dat te grote porties snel verzadiging geven en daarmee slome kalveren. Kleine kalveren krijgen soms maximaal één liter voer per keer. Dit geldt ook voor de biestverstrekking. Liever vaak dan veel is het motto. Kleinere porties stimuleren de ruwvoeropname. Voor ruwvoer is er voorkeur voor luzerne boven muesli, Eefje en Matthijs hebben de indruk dat de opname van luzerne beter is. De kalverbrok Maxima Vitaal bevalt goed, deze wordt verstrekt vanaf zes dagen in de eenlingboxen. Water vanaf twee weken, enkele dagen voordat ze

Een snelle diagnose en aanpak bij gezondheidsproblemen is cruciaal voor vlot herstel én voorkoming van verdere overdracht op andere kalveren.



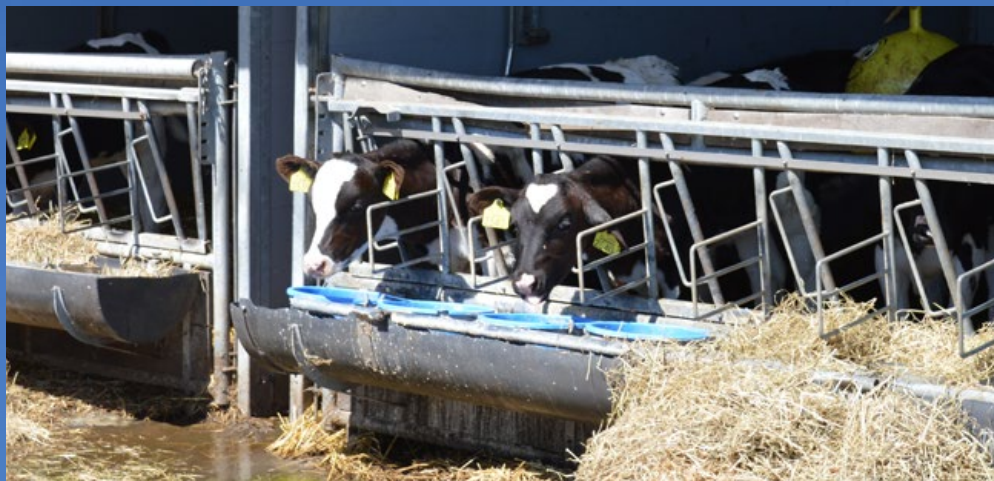
naar de groepshuisvesting gaan die buiten staat. Te vroege verstrekking van water speelt ook verzadiging weer in de hand.

Als melkpoeder gebruiken ze Kalvermelk AR Compleet. Deze wordt lang doorgevoerd, tot een leeftijd van twaalf weken waarvan de laatste twee weken eenmaal per dag om af te bouwen en de speedip beperkt te houden.

De visie van Matthijs en Eefje op het samenstellen van het optimale rantsoen voor zowel jong- als melkvee sluit prima aan bij het maatwerk advies waarmee rundvee specialist Bert Gideonse werkt.

Wat zijn andere succesfactoren?

Er is snel geïnvesteerd in goed licht door middel van ledlampen. Dit helpt voor een snelle en goede waarneming en controle van de dieren in de winterperiode. Kalverbodywarmers, Eefje geeft aan dat die de eerste weken worden gebruikt tot een buitentemperatuur van minimaal zes graden Celsius 's nachts. Dit voorkomt veel problemen met de luchtwegen en geeft een snellere groei. Schoon werken met bijvoorbeeld handschoenen en met regelmaat, om de twee dagen



Er is extra veel aandacht voor de kalveren.

emmers en spenen reinigen met heet water, geeft resultaat. Ook krijgt ieder kalf een schoon hok met nieuw stro bij de start. Verhuizen van de dieren gebeurt vaak met een halster, hiermee is er gewenning voor later en worden ze mak. Hierbij zet Eefje haar opgedane ervaring van het ouderlijke bedrijf in op de nieuwe locatie.

De grootste uitdagingen?

Afgelopen winter was de ziekteverwekker *Cryptosporidium* het grootste probleem. Hiervan krijgen kalveren waterdunne diarree en is de kans op snelle uitdroging aanwezig. Daarvoor is goede controle, snelle diagnose en adequate behandeling noodzakelijk. Bij verdenking wordt

direct elektrolytenmix met water versterkt. Met kort gebruik van medicijnen en goede hygiëne bleven de gevallen beperkt. De speedip en de overgang van stro naar roosters blijven momenten waarbij de groei stagneert. Goede voeding en extra aandacht blijft dan van belang. Wensen voor de toekomst?

Op termijn investeren in meer en ruimere huisvesting met betere ventilatie. Wellicht een jongveestal in de toekomst.

Tips voor FarmPlus en AR?

De bestellingen en leveringen gaan naar wens, korte lijnen, opmerkingen worden opgepakt en serieus genomen. ■



Eefje, Bouke en Matthijs Vollebregt

OM HET NIET INGEWIKKELD TE MAKEN, IS ER WIKKELFOLIE

Om voor ruwvoer alle voedingswaarde en kwaliteit te behouden is de toepassing van de juiste wikkelfolie essentieel. Wikkelfolie is speciaal ontwikkeld om ruwvoer in te pakken en daarmee goed te conserveren. Joost van der Bol, adviseur veehouderij bij FarmPlus, vertelt meer over de voordelen die er zitten aan het gebruik van wikkelfolie en over het assortiment wat FarmPlus te bieden heeft.



De voordelen van wikkelfolie

“De voornaamste reden, naast dat het efficiënt is om je ruwvoer gemakkelijk op te kunnen slaan, is het van belang dat ruwvoer zuurstofdicht moet worden verpakt. Door het ruwvoer goed aan te drukken in de kuil of te persen tot een baal, creëer je een zuurstofloze omgeving waar schimmels geen kans krijgen en de fermentatie kan voltrekken. Goed geconserveerd voer smaakt over het algemeen beter, wat leidt tot een hogere voeropname en betere prestaties. Bij beperkte voersnelheid

kunnen wikkelen uitkomst bieden om de gewonnen kwaliteit te benutten. Omdat het minder bloot wordt gesteld aan zuurstof intreding.”

Voordelen

“Onze partner en deelneming Luc Pauwels is gespecialiseerd in o.a. wikkelfolie en perstouw. Door onze intensieve samenwerking kunnen we zo voor het beste assortiment zorgen. Wanneer loonwerkers of veehouders bij ons een bestelling plaatsen kunnen we snel en uit een breed assortiment leveren. Ons stre-



ven is om binnen 3 werkdagen het wikkelfolie te leveren, afhankelijk van de grootte van de order en het product dat besteld wordt.”

“Het voordeel van deze samenwerking is dat we voor goede kwaliteit wikkelfolie kunnen zorgen, leverbaar uit voorraad uit ons depot te Assen. Wikkelfolie van het merk Silotite wordt voornamelijk geleverd en beschikt over verschillende kleuren en afmetingen. Lichtgroen is de meest gekozen kleur, naast zwart en wit.

Goed geconserveerd voer smaakt over het algemeen beter, wat leidt tot een hogere voeropname en betere prestaties.

Het handige aan Silotite is dat het niet in een doos wordt afgeleverd, maar juist in een sleeve. Steeds meer bedrijven kiezen voor wikkelfolie in een zogenaamde sleeve. Wikkelfolie in een sleeve heeft meer lengte folie op de rol dan wikkelfolie in een traditionele doos. Hierdoor hoeft je minder vaak nieuwe rollen folie in de wikkelaar te plaatsen. Naast tijdsbesparing heb je ook nog minder verpakkingsafval.”

“Naast wikkelfolie bieden we ook perstouw aan. Dit touw combineert

de sterkten van type 110 met de lengte van type 150. Dit touw is voor vrijwel iedere pers wel geschikt en kan bij grote en kleine balen toegepast worden.”

Wil je meer weten over wikkelfolie of graag een bestelling plaatsen? Het veehouderij-team en de verkoopbinnendienst van FarmPlus staan voor je klaar! Neem contact op via verkoopbinnendienst@farmplus.nl of met jouw bekende buitendienstmedewerker. ■



tekst: YERIN KOEKKOEK
fotografie: RIEMKE KRANENDONK

FARMPLUS IS DÉ IDEALE SAMENWERKINGSPARTNER VOOR DE BOER

Ondernemingen CZAV, CAV Agrotheek en Heyboer zijn nu al sinds 17 mei formeel samen en onder de naam FarmPlus sinds 1 oktober 2024. Dé coöperatie voor boeren in Zuidwest, Noordwest en Midden-Nederland. Samen met de dochterbedrijven Agriant en Agrea ook in Noordoost en Zuidoost-Nederland. Door de samenwerkingen tussen de partijen en alle betrokken boeren is FarmPlus een kennis gedreven organisatie waarbij de ambities van de boeren voorop staan. We gingen in gesprek met Ko Francke, commercieel directeur Zuid om ons bij te praten over de belangrijkste ontwikkelingen binnen FarmPlus.

Kortingen

“Waar we momenteel nog volop mee bezig zijn, is het gelijk trekken van de verschillende voorwaarden en kortingen binnen FarmPlus. Doordat we meerdere pakketten hadden, moest er goed worden gekeken naar de mogelijkheden. Gelukkig zat alles relatief dicht bij elkaar. Zo gaan we bijvoorbeeld, met ingang van oogst 2025, met dezelfde voorwaarden voor de graaninname werken. Het voordeel hiervan is dat alle leden gelijk behandeld gaan worden. Bij alles

wat we aanpassen letten we er extra goed op dat het of gelijk blijft voor de leden of dat ze er qua kortingen op vooruit gaan.”

Bij de graanoogst moeten we er altijd rekening mee houden dat wij doorverkopen aan handel en industrie. Hun handelsvoorwaarden zijn uiteraard ook voor ons en onze telers bepalend. Begin mei is de eerste oogstinfo gestuurd met over de areaalopgave, de leverings- en verkoopvoorwaarden. Later volgt er

Als lid van FarmPlus ben je verzekerd van een ledenuitkering.

nog meer detailinformatie over bijvoorbeeld de innamevoorwaarden. Je hoeft geen lid te zijn om gebruik te maken van een heel pakket aan logistiek gedreven kortingen. Het heeft vooral te maken met timing. Wanneer boeren in grote hoeveelheden bestellen, om een voorraad op te slaan, profiteren ze van veel korting. Hoe minder FarmPlus moet rijden, des te voordeliger het wordt. Als je wel lid bent ontvang je uiteraard ledenkorting. Deze korting gaat er nog eens extra overheen. Of het nou 1 zakje is of een gehele pallet: je profiteert altijd van de ledenkorting.

Ko Francke





Een ander voordeel van het lid zijn van FarmPlus is natuurlijk de leden-uitkering. Als de organisatie winst maakt krijgen de leden dit voor een deel terug. De ledenraad beslist hier uiteindelijk over. Een echte win-win situatie!

Het grootste voordeel is uiteraard de samenwerking van de leden in hun coöperatie: ontwikkeling van kennis en gezamenlijke verkoop en inkoop."

Logistieke tip

"Als FarmPlus zijn we ook bezig met het specialiseren. Op de kantoren hebben we mensen zitten die elke dag voor onze klanten en leden bezig zijn, allemaal vanuit hun specialisme. Ook hebben we landbouwkundige adviseurs die hun hart en ziel in hun samenwerking met onze boeren steken. Op basis van hun teeltkennis en de wensen van de telers en veehouders zorgt de buitendienst er ook voor dat het assortiment goed samengesteld wordt. Om te zorgen voor een kernassortiment dat altijd op voorraad en snel leverbaar is, gaan de adviseurs graag in gesprek om over de belangrijkste en meest

gewenste producten te praten. Producten buiten het kernassortiment leveren we uiteraard op bestelling.

Om dit proces goed te laten verlopen zijn we ook bezig om het klantportaal verder te ontwikkelen. Steeds meer diensten worden toegevoegd. We konden niet alle tips en wensen van de gebruikers direct inbouwen, dat vindt stapsgewijs plaats. Ook geven we tips voor gebruik van het klantportaal. Zo vragen we bijvoorbeeld spoedbestellingen apart te bestellen van de reguliere bestelling. Op die manier kunnen we het ook waarmaken om binnen de korte termijn de spoedor- ders uit te leveren.

Met ingang van oogst 2025 gaan we met dezelfde voorwaarden voor de graaninname werken.

Deelnemingen

De fusie zoals de mensen deze nu kennen bestaat uit CZAV, CAV Agrotheek en Heyboer. Samen met onze deelnemingen en de CropSolutions partners kennen we een landelijke dekking wat belangrijk is voor de schaal waarop FarmPlus partnership wil bieden in de keten en naar de markt. Kennis, inkoop en synergie zijn daarvan erg afhankelijk. Op deze manier kan FarmPlus haar taken op het boerenervf waarmaken waar de leden van profiteren door zoveel mogelijk zaken te doen met hun coöperatie. ■





WELKOM BIJ UW GROENE VAKWINKEL

In het Noorden van Nederland, bij onze locatie in Wieringerwerf hebben wij ook onze eigen FarmPlus winkel: Uw Groene Vakwinkel. Met zowel een winkel als een webshop ben je voor al je agrarische behoeften aan het juiste adres. Of het nou gaat over de landbouw, tuinieren, werkkleding, huisdieren of doe-het-zelf projecten, ons assortiment heeft altijd wel wat te bieden.

tekst: YERIN KOEKKOEK
fotografie: RIEMKE KRANENDONK

Werkplaats en werkkleding

Naast een ruim assortiment biedt Uw Groene Vakwinkel ook mogelijkheden om werkkleding van je bedrijf te personaliseren. Via de borduur- en bedrukkingsdiensten kan de werkkleding een persoonlijk tintje krijgen door bijvoorbeeld het toevoegen van een bedrijfslogo, je naam of slogan. Zo kan iedereen zien hoe trots je als boer op je werk en boerderij bent.

Het kan een keer gebeuren dat een van je gazonmaaiers, compressoren of knalapparaten kapot is. Op de werkplaats van de Vakwinkel, gevestigd in Wieringerwerf, werken ervaren monteurs die reparaties uitvoeren en machines onderhouden. De werkplaats biedt ook ruimte om de jaarlijkse controle van brandblusapparatuur te verzorgen. De werkplaats is maandag tot en met vrijdag geopend van 07.30 tot 17.00 uur en op zaterdag van 08.00 tot 17.00 uur.

FARMPLUS

ene vakwinkel



Openingstijden & praktische informatie

Op werkdagen, maandag tot en met vrijdag is de fysieke winkel geopend van 07.30 tot en met 17.30 uur.

Op zaterdag is de winkel open van 08.00 tot 17.00 uur. Uiteraard is onze webshop 24/7 bereikbaar via www.farmplusshop.nl.

Je ontvangt dan simpel en eenvoudig je producten thuisbezorgd met een factuur van FarmPlus - Afdeling Groene Vakwinkel. Wil je liever persoonlijk advies? Kom dan langs tijdens de openingstijden in Wieringerwerf of neem telefonisch contact op met de winkel via 088 9900 760.

PRODUCTGROEPEN

Hieronder vind je een greep uit onze winkel en webshop assortiment. Wil je meer weten wat je allemaal kunt aanschaffen? Neem dan een kijkje online of kom langs in Wieringerwerf.

- ▶ **(Tuin)gereedschap.** De Groene Vakwinkel heeft zowel elektrisch, gemotoriseerd en handgereedschap, om zo alle kluswerkzaamheden soepel te laten verlopen.
- ▶ **Werkkleding.** Veiligheid is belangrijk en door de ruime keuze aan persoonlijke bescherming, van kleding tot schoenen, wordt veilig werken een eitje.
- ▶ **Dierbenodigdheden.** Ook aan alle huisdieren en boerderijdieren is gedacht, van voeding tot verzorging, alles voor een goede levenskwaliteit.
- ▶ **Doe-het-zelf.** Voor alle klussers zijn er ook veel producten en materialen te vinden om elke klus groots aan te pakken.
- ▶ **Bedrijfsbenodigdheden.** Er zijn veel producten nodig om een bedrijf goed te laten lopen, denk hierbij aan borden, koeling en verwarming, witgoed of gehoorbeschermingsproducten.
- ▶ **Ongediertebestrijding.** Om ongedierte op een efficiënte manier te bestrijden zijn bepaalde middelen nodig. Bij de Groene Vakwinkel kun je terecht voor de bestrijding van onder andere knaagdieren, insecten, vogels, houtaantasters en plaagdieren zoals slakken.
- ▶ **Afrastering.** Om dieren veilig te laten grazen én om de veiligheid te garanderen kan afrastering niet ontbreken op je perceel. Met elektrische omheining of schrikdraad van de Groene Vakwinkel zit je altijd goed.
- ▶ **Grasmaaiers.** Met een breed assortiment van frontmaaiers, tractormaaiers, benzinemaaiers en accumaaiers vind je altijd wel een grasmaaiër die bij je bedrijf past.
- ▶ **Kantinebenodigdheden.** Koffie, bекers, vuilniszakken en papierrollen: het hoort er allemaal bij.

Dit en meer vind je in de winkel of online.



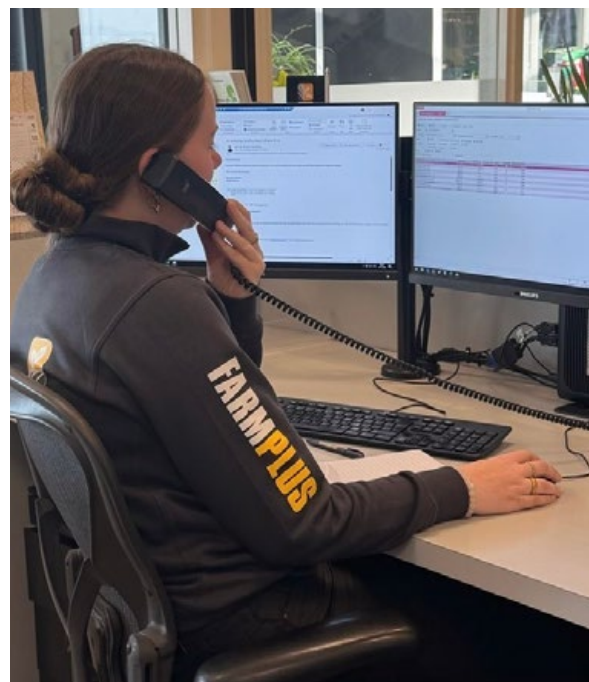
bezoek onze webshop
www.farmplusshop.nl



tekst: CONNY VAN GAANS
fotografie: RIEMKE KRANENDONK / ROY VERWEIJ

CAMPAGNES BIJ FARMPLUS

Met de graanoogst voor de deur zijn de voorbereidingen binnen FarmPlus al enkele maanden geleden gestart. Gegevens uit ons vorig jaar in gebruik genomen computersysteem Dynamics F&O worden binnen de organisatie gebruikt om de logistieke processen goed te ondersteunen. Vanaf dit jaar wordt er met afzonderlijke campagnes gewerkt. Joost de Boer vertelt over het werken met campagnes in het algemeen, waarvan de graancampagne qua volume en korte tijd de meest omvangrijke activiteit van FarmPlus is.



Campagnekalender

Joost: "Vanuit de hoofdproduct-groepen 'Gewasbescherming', 'Meststoffen' en 'Granen, Zaden en Peulvruchten' wordt sinds vorig jaar met campagnes gewerkt. Om alle activiteiten binnen de campagnes goed in beeld te brengen, is een campagnekalender ontwikkeld. Maandelijks worden op managementniveau de campagnes voor de productlijnen besproken. Op uitvoerend niveau wordt wekelijks overlegd op basis van dezelfde kalender: hoe verloopt de verkoop van de producten, is er voldoende ingekocht, is er voldoende beschikbare voorraad, wat moeten we nog produceren en vinden leveringen op tijd plaats? Ook wordt gekeken naar afwijkingen op de prognose. Na afloop worden de campagnes geëvalueerd, zodat we de ervaringen toevoegen voor volgend jaar."

Klanten optimaal bedienen

"De campagnegerichte werkwijze wordt ondersteund door data uit ons softwaresysteem en aangevuld met gegevens en visie uit de praktijk en de markt. Omdat afgelopen jaar het systeem is uitgebreid met extra gegevens, kunnen we steeds meer data gebruiken. Prognoses worden bepaald op basis van verkopen van vorig jaar en verwachte verkopen, gebaseerd op de bouwplannen van onze telers. Continu volgen we of prognoses nog kloppen. Op artikelniveau kijken we als Supply Chain afdeling wekelijks samen met

verkoop, inkoop en voorraadbeheer of er moet worden bijgestuurd om onze klanten optimaal te bedienen."

Graanoogstcampagne

"De condities, voorwaarden en verkoopmogelijkheden — zelf afleveren of via de pool — melden wij in ons graanbericht aan de telers. Er is meer ingezaaid en na de slechte oogst van vorig jaar verwachten we dit jaar aanzienlijk hogere opbrengsten. Om deze volumes te verwerken, zorgen we voor ontvangst- en opslaglocaties met voldoende capaciteit. Voor Zuidwest zijn er diverse ontvangstlocaties, van waaruit het graan per vrachtwagen wordt vervoerd naar opslaglocaties gelegen aan diep vaarwater zoals Axel, Wemeldinge en Dinteloord.



Om alle activiteiten binnen de campagnes goed in beeld te brengen, is een campagnekalender ontwikkeld.

Joost de Boer

VOOR WAT BETREFT JOUW PLANNING:

- Heb je jouw areaal wat je bij ons wil gaan leveren al ingediend? Dat kan via het klantprotaal. Doe dat vandaag nog om jouw inname vlot te laten verlopen.
- Door het seizoensverloop zagen we de granen al voor half mei in de aar, erg vroeg. We bereiden ons voor op een vroege oogst.

Op alle locaties zijn er mogelijkheden om te wegen, kwaliteitsbemonstering uit te voeren door onze of door ons ingehuurd medewerkers of bedrijven en voldoende transportcapaciteit om het graan weer af te voeren."

Afscheid Slootdorp

In het Noordwesten is definitief afscheid genomen van de oude gebouwen in Slootdorp, het fundament van de coöperatie 'De Wieringermeer'. Met het verwachte grotere volume zal de capaciteit in de loodsen in Wieringerwerf niet toereikend zijn. Om zo economisch mogelijk te werken, wordt een groter deel direct na de oogst per schip afgevoerd. Verantwoordelijk voor de graancampagne is Wydo van der Lee in zijn nieuwe rol als Manager Supply Chain. Jurriaan Visser hield zich als manager GZP bezig met het vermarkten van granen, zaden en peulvruchten. Sinds 1 juni werkt hij als Commercieel Directeur voor de regio Noord. ■

OPEN DAG 18 JUNI 2025
FARMPLUS EN RUSTHOEVE

INNOVEREN EN RENDEREN!

tekst: YERIN KOEKKOEK

fotografie: ROY VERWEIJ / NICK FRANKEN

Elk jaar op de derde woensdag van juni vindt de Open Dag plaats. Ook dit jaar willen we je graag weer verwelkomen op Proefboerderij Rusthoeve te Colijnsplaat. Het thema van dit jaar is innoveren en renderen, waarbij er veel aandacht wordt besteed aan allerlei nieuwe innovaties in de agrarische sector, o.a. diverse spotspraytechnieken, schoffelen, proeven met gewasbescherming, bemesting en plantversterkers komen aan bod. De Open Dag is op woensdag 18 juni en je bent van harte welkom tussen 09:00 uur en 19:00 uur, om kennis te komen nemen van de innovaties, ervaringen te delen, de sfeer te komen proeven, meer te leren tijdens een workshop en je licentie te komen verlengen.

Rusthoeve
AIKC

WAT KUN JE ZOAL VERWACHTEN TIJDENS ONZE OPEN DAG?

Programma

De dag start om 09:00. De rondgangen starten elk half uur en geven je zo een bredere kijk op allerlei actuele thema's op het gebied van teelt. 's Ochtends vanaf 09:15 tot 11:15 en 's middags vanaf 12:45 tot 17:45, tenzij anders vermeld:

- Aardappelen
- Uien
- Tarwe
- Suikerbieten
- Bodemplein
- Graszaad, 2 rondgangen om 09:45 en 14:15
- Biobased, 1 rondgang om 10:45
- Wintervlas, 1 rondgang om 15:15
- Ruwvoerplein, 3 rondgangen om 10:45, 13:15 en 14:45

Infobeurs Meer dan 70 standhouders die je graag iets over hun eigen specialiteit willen vertellen.

Mechanisatieplein De nieuwste innovaties en technieken zijn hier te zien.

Workshop voor jonge boeren Van 12.00 tot 13.30 uur, verzorgd met lunch. Deze workshop is georganiseerd door het ZAJK en staat in het teken van taakkaarten maken. Aanmelden via de website van ZAJK is gewenst.

Catering en Foodplein

Met friet, hamburgers en drankjes.

Licentieverlengingen

Het is niet meer mogelijk om tijdens de rondgangen je licentie voor het onderdeel teelt te verlengen. Vanwege nieuwe wet- en regelgeving gaat dit anders dan

voorgaande jaren. Zo kunnen we alleen het onderdeel Veiligheid & Techniek aanbieden. Hiervoor volg je een workshop en twee begeleide rondleidingen en word je bijgespijkerd over nieuwe innovaties en wet- en regelgeving. Uiteraard is er ook voldoende ruimte voor discussie. Vooraf aanmelden is verplicht via de website, in verband met de beperkte hoeveelheid plekken.

Op het **bodemplein** zijn verschillende eiwit- en voedergrassen, maar ook veel verschillende soorten groenbemesters gezaaid. Wat zijn de verschillen en welke groenbemester past op jouw bedrijf? Ook kun je een kijkje gaan nemen op het demoveld. Hier demonstreren we het onderwerpen van groenbemesters.

Op het **ruwvoerplein** vind je allerlei interessante ontwikkelingen over voederbieten en maïs, zoals een rassendemo, bemestingsproef en proeven met Blue-N en Vixeran. De grassenmengsels mogen ook niet ontbreken en we laten de mogelijkheden van diverse eiwitgrassen zien. Al met al valt er genoeg te beleven tijdens de Open Dag op woensdag 18 juni. We hopen dat jullie er allemaal bij zijn! Houd daarom vooral de website, social media én je mailbox goed in de gaten om op de hoogte te blijven van de laatste ontwikkelingen rondom de Open Dag.

Parkeren kan zoals je gewend bent in het weiland tegenover de Rusthoeve, Noordlangeweg 42, 4486PR Colijnsplaat. Hier staan parkeerwachters klaar voor begeleiding.

Voor meer informatie over de open dag Rusthoeve/ FarmPlus 2025, zie www.czav.nl



BEZOEK ONZE OPEN DAG OP 18 JUNI

PUZZEL

G	F	T	S	G	O	O	N	E	S	R	E	K
H	R	L	A	N	E	O	R	G	N	I	F	H
A	U	A	D	B	R	W	A	E	L	O	C	O
R	I	B	S	T	U	B	A	O	T	S	W	I
V	T	O	S	M	G	A	F	S	I	A	S	N
E	V	E	T	I	E	L	D	N	S	N	W	S
S	L	R	B	N	E	N	A	V	Z	E	E	E
T	I	E	C	K	A	G	G	A	I	R	N	C
P	E	N	K	R	R	L	A	S	P	E	T	T
R	G	I	B	O	O	I	P	R	E	P	S	E
I	W	B	L	O	E	M	B	O	L	L	E	N
D	L	E	V	N	K	E	N	N	I	S	S	L
E	R	E	G	E	N	E	R	A	T	I	E	F

Woorden die je moet zoeken:

**ADVIES
APPEL
BIGBAG
BLOEMBOLLEN
BOEREN
BRANDSTOF
FRUITVLIEG
GEWASSEN
GRASMENGSELS
GROEN
HARVESTPRIDE
INSECTEN
KENNIS
KERSENOOGST
ORGANISCH
PEREN
PLANT
REGENERATIEF
STRO
VELD
WATER
WIKKELFOLIE
ZADEN**

Oplossing: _____

Kraak de code en win! Ook deze editie kun je weer meedoen met de prijsvraag.
Los deze woordzoeker op en wie weet win jij wel een prachtig koffiezetapparaat.

Heb je de puzzel opgelost?

Scan de QR-code en vul je gegevens in. Dit kan tot 15 augustus.



De winnaar wordt de volgende editie bekend gemaakt.

*De prijs van de vorige puzzel is gewonnen door **Marco Molenaar**! Hij was erg blij met het Hitster-spel zoals te zien is op deze foto waar hij de prijs uitgereikt krijgt door Nico van Langen, adviseur bloembollen.*



Elke twee weken komt hij langs: de teeltadviseur van FarmPlus. Geen gedoe met laptops of ingewikkelde grafieken, maar gewoon met zijn laarzen in de klei en zijn ogen op het gewas. Samen lopen we een rondje langs de percelen. Hij kijkt, loopt, bukt. Hij wijst naar een plek waar het onkruid z'n kans grijpt en zegt: "Als je hier nu niks aan doet, ben je straks te laat."

Zijn adviezen komen niet van een scherm, maar uit ervaring en een scherp oog voor wat er buiten gebeurt. Hij kent de seizoensinvloeden, weet waar hij op moet letten en durft ook te zeggen: "Gewoon even aankijken, nog niet ingrijpen." Of juist: "Nu handelen, anders ben je straks te laat." Het zijn praktische gesprekken, to the point. Hij denkt mee, zonder poespas.

Mijn vader is mijn andere adviseur, "met de nadruk op zeur...". De man die al meer dan vijftig jaar met z'n handen in onze Hoeksche Waardse klei zit. Die aan één blik op het gewas genoeg heeft om te weten hoe het erbij staat. Hij weet precies hoe het perceel zich gedraagt na een droge lente, of welke kant de wind op moet staan om het onweer over te laten drijven. En hoewel hij een pensioengerechtigde leeftijd heeft helpt hij nog iedere dag mee! Maar wakker liggen dat doet hij niet meer.

En dan komt de twijfel. Want als mijn vader zegt: "Ik zou daar niks aan doen, gewoon laten lopen," terwijl de teeltadviseur zegt: "Als je nu niet ingrijpt, loop je straks achter de feiten aan,"... ja, dan sta ik er tussenin. Vaak stel ik dan de vraag aan mijn teeltadviseur: "Wat zou je zelf doen?"

Ervaring is goud waard, zeker in een vak als dit. Maar ervaring kan soms ook tegen je werken. Denk aan het jaar waarin we heel wat minder millimeters regen kregen dan alle jaren daarvoor. Waarop mijn vader maar bleef zeggen: "Schiet nou maar op, want we krijgen nog 200 millimeter regen dit jaar." Maar uiteindelijk kwam het niet.

Mijn vader vertrouwt op wat hij ziet, voelt en hoe het vroeger ging. De adviseur op wat hij buiten aantreft bij anderen én bij mij. En ik? Ik probeer daar de balans in te vinden. Want ik wil vooruit. Ik wil het beter doen, duurzamer. Tegelijk wil ik de wijsheid van vroeger niet overboord gooien. Dus ik luister. Naar de kennis van nu en de lessen van toen. Soms kies ik voor het advies van FarmPlus. Soms volg ik mijn vader. En soms kies ik mijn eigen weg, ergens daartussenin.

Want uiteindelijk is het mijn teelt, mijn land, mijn beslissing. Maar gelukkig hoef ik het niet alleen te doen.

COLUMN TRUDY

DE HOEKSE BOERIN

WIKKEN, WEGEN EN WIEDEN





HOOFDKANTOOR

Oostelijke Kanaalweg 5
4424 NC Wemeldinge
T 0113-629 000

VESTIGING NOORD

Zuidrak 18
1771 SW Wieringerwerf
T 088-9900 700
info@farmplus.nl



www.farmplus.nl